



## FIȘA DISCIPLINEI

Denumirea disciplinei	<b>DREPTUL COMERȚULUI INTERNAȚIONAL</b>
-----------------------	---

Codul disciplinei	DOB.4.2.03	Semestrul	VIII	Numărul de credite	5
-------------------	------------	-----------	------	--------------------	---

Facultatea	DREPT
Domeniul de licență	DREPT
Programul de studii de licență	DREPT

Numărul orelor pe semestru/activități					
Total	SI	ST	SF	L	P
125	111		14		

Categoria formativă a disciplinei (fundamentală, complementară, domeniu, specialitate)	DS
Tipul disciplinei (impusă, opțională, facultativă)	DI

Discipline anterioare	Condiționate	Drept internațional privat
	Recomandate	

Obiectivele disciplinei	<p><b>Obiectivul general</b></p> <p>Identificarea și înțelegerea principalelor reguli referitoare la sursele dreptului comerțului internațional, la participanții la activitatea de comerț internațional și la operațiunile specifice comerțului internațional. Calificarea unui contract comercial internațional, prin apelarea la regulile de bază aplicabile diferitelor tipuri de contracte. Înțelegerea problemelor specifice unui litigiu de dreptul comerțului internațional, prin stabilirea autorității statale sau arbitrale competente să soluționeze litigiul și, apoi, a legii aplicabile fondului acestuia, iar la final, determinarea condițiilor de recunoaștere și executare a deciziei.</p> <p><b>Obiectivele specifice</b></p> <p>La finalizarea cu succes a acestei discipline, studenții vor fi capabili să:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>▪ Califice un raport de drept internațional privat ca făcând parte din raporturile de dreptul comerțului internațional.</li><li>▪ Analizeze participanții la activitatea de comerț internațional.</li><li>▪ Explice modul de încheiere, interpretare și executare a contractului de comerț internațional.</li><li>▪ Descrie pașii pe care trebuie să îi urmeze un justițiabil/avocat/judecător/arbitru pentru a ajunge la soluționarea unui litigiu de dreptul comerțului internațional.</li><li>▪ Utilizeze regulile aplicabile diferitelor tipuri de contracte comerciale internaționale pentru a putea califica un contract de comerț internațional.</li><li>▪ Analizeze condițiile în care pot fi finanțate operațiunile de comerț internațional și să identifice mijloacele de finanțare și de plată.</li></ul>
-------------------------	--



	<p><b>Competențe profesionale</b></p> <p>C1. Capacitatea de a califica o situație juridică ca fiind una care intră în materia dreptului comerțului internațional.</p> <p>C2. Capacitatea de a stabili competența instanței statale sau arbitrale sesizate pentru soluționarea unui litigiu de dreptul comerțului internațional; capacitatea de a stabili legea aplicabilă pentru soluționarea fondului litigiului de dreptul comerțului internațional.</p> <p>C3. Capacitatea de a identifica izvoarele dreptului comerțului internațional și a participanților la activitatea comercială internațională.</p> <p>C4. Capacitatea de a înțelege și utiliza clauzele care pot fi inserate în contractele de comerț internațional.</p> <p>C5. Capacitatea de a înțelege și interpreta conținutul contractelor de comerț internațional.</p> <p>C6. Capacitatea de a identifica și înțelege regulile aplicabile diferitelor tipuri de contracte de comerț internațional.</p> <p>C7. Capacitatea de a înțelege modul de utilizare a instrumentelor financiare în comerțul internațional.</p> <p><b>Competențe transversale</b></p> <p>CT1. Conștientizarea rolului și locului dreptului comerțului internațional în relațiile comerciale internaționale.</p> <p>CT2. Înțelegerea strategiilor utilizate pe piața internațională.</p> <p>CT3. Utilizarea cunoștințelor de dreptul comerțului internațional pentru aplicarea lor la probleme întâlnite în practică.</p>
Conținutul activităților (SI, ST, SF, L, P)	<p><b>I. Studiu individual utilizând materiale specifice ID/IFR</b></p> <ol style="list-style-type: none"><li>1. Noțiuni introductive. Izvoarele dreptului comerțului internațional - 2 ore</li><li>2. Participanții la activitatea de comerț internațional - 2 ore</li><li>3. Legea aplicabilă pentru soluționarea litigiilor de comerț internațional - 2 ore</li><li>4. Instanța competentă pentru soluționarea litigiilor de comerț internațional - 2 ore</li><li>5. Arbitrajul în comerțul internațional - 2 ore</li><li>6. Operațiunile de comerț internațional Faza pregătitoare a operațiunilor de comerț internațional - 2 ore</li><li>7. Faza contractuală a operațiunilor de comerț internațional. Clauzele obișnuite în contractele de comerț internațional - 2 ore</li><li>8. Contractul de vânzare internațională de mărfuri - 2 ore</li><li>9. Contractele de comercializare. Contractul de agenție. Contractul de distribuție. Contractul de franciză - 2 ore</li><li>10. Contractele de transport. Transportul rutier internațional de mărfuri. Transportul feroviar internațional de mărfuri. Transportul maritim internațional de mărfuri. Transportul aerian internațional de mărfuri. Transportul multimodal internațional de mărfuri - 2 ore</li><li>11. Contracte de comerț internațional cu privire la dreptul de proprietate</li></ol>



intelectuală. Contractul de know-how (savoir-faire). Contractul de licență. Contractul de consulting-engineering. Contractul joint venture - 2 ore  
12. Finanțarea operațiunilor de comerț internațional. Creditul documentar. Creditele ordinare. Efectele de comerț - 2 ore  
13. Finanțarea operațiunilor de comerț internațional. Contractul de leasing. Contractul de factoring - 2 ore  
14. Garanțiile operațiunilor de comerț internațional.  
Sinteză. Probleme speciale (Contractul TPLF-third party litigation funding-, Contractul cloud computing). Întrebări. Aplicații practice - 2 ore

## II. Seminar față în față sau pe platforma Microsoft Teams

Activitatea de seminar înseamnă, mai întâi, înțelegerea noțiunilor teoretice, prin explicații, cu trimitere la diferite cazuri din practica judiciară. De asemenea, la seminar are loc verificarea cunoștințelor, prin intermediul testelor, în care se urmărește ca studenții să facă dovada că au înțeles noțiunile teoretice și, deci, pot soluționa spețe, în care să aplice cunoștințele teoretice

1. Explicarea și aprofundarea izvoarelor dreptului comerțului internațional și a caracteristicilor de bază ale participanților la activitatea de comerț internațional. - 2 ore
2. Aplicații practice prin soluționarea de spețe privind legea aplicabilă pentru soluționarea litigiilor de comerț internațional și instanța competentă pentru soluționarea litigiilor de comerț internațional. - 2 ore
3. Explicarea mecanismului de soluționare a litigiilor prin arbitraj. Discuții interactive referitoare la operațiunile de comerț internațional, cu abordarea fazei pregătitoare a operațiunilor de comerț internațional. - 2 ore
4. Prezentare și exemplificare practică privind faza contractuală a operațiunilor de comerț internațional insistând pe clauzele obișnuite în contractele de comerț internațional și pe cel mai utilizat contract, contractul de vânzare internațională de mărfuri. - 2 ore
5. Analiza contractelor de comercializare, adică se discută contractul de agenție, contractul de distribuție, contractul de franciză, după care se clarifică problemele legate de contractele de transport: transportul rutier internațional de mărfuri, transportul feroviar internațional de mărfuri, transportul maritim internațional de mărfuri, transportul aerian internațional de mărfuri și transportul multimodal internațional de mărfuri - 2 ore
6. Discuție interactivă referitoare la conexiunea dreptului proprietății intelectuale cu dreptul comerțului internațional. Analiza contractului de know-how (savoir-faire), a contractului de licență, a contractului de consulting-engineering. Se arată importanța finanțării operațiunilor de comerț internațional, insistând pe creditul documentar, creditele ordinare și efectele de comerț (cambia, biletul la ordin și cecul în comerțul internațional)- 2 ore
7. Continuarea explicațiilor referitoare la finanțarea operațiunilor de comerț internațional, prin explicarea contractului de leasing și a contractului de



factoring. O oră este alocată unei recapitulări generale. - 2 ore

Forma de evaluare finală (E-examen, C-colocviu/test final, LP-lucrări practice)		E
Stabilirea notei finale (procente)	- evaluare finală –examen scris în sala de curs sau pe platforma <i>elearning</i>	70 %
	- activități aplicative /laborator/lucrări practice/proiect etc.	
	- teste pe parcursul semestrului	30%
	- teme de control	
Lista materialelor didactice necesare (suport de curs, ghid de studiu etc.)	Suport curs, ghid de studiu	
Bibliografia recomandată	<b>Bibliografie</b> <b>Referințe principale:</b> 1. Carmen Tamara Ungureanu, <i>Dreptul comerțului internațional</i> , Editura Hamangiu, București, 2018. 2. Ioan Macovei, <i>Tratat de drept al comerțului internațional</i> , Editura Universul Juridic, București, 2014. 3. Dragoș-Alexandru Sitaru, Șerban-Alexandru Stănescu, <i>Dreptul comerțului internațional - Tratat - Partea generală și partea Specială</i> , ediția a II-a revizuită și adăugită, Editura Universul Juridic, București, 2017.	

Coordonator de disciplină	Grad didactic, titlu, nume și prenume	Semnătura
	<b>Prof. univ. dr. Ungureanu Carmen Tamara</b>	

Legendă: SI - studiu individual; ST – seminar în sistem tutorial; SF – seminar față în față; L – activități de laborator, lucrări practice; P – proiect;

Data completării: 8.09.2020

Avizat:

Prodecan pentru activitatea academică și relația cu studenții  
Lect. univ. dr. Mihai DUNEA