

**FIȘA DISCIPLINEI****1. Date despre program**

| | |
|---------------------------------------|--|
| 1.1 Instituția de învățământ superior | Universitatea “Alexandru Ioan Cuza” din Iași |
| 1.2 Facultatea | Facultatea de Drept |
| 1.3 Departamentul | Drept Privat |
| 1.4 Domeniul de studii | Drept |
| 1.5 Ciclul de studii | Master |
| 1.6 Programul de studii / Calificarea | Dreptul afacerilor |

2. Date despre disciplină

| | | | | | | | |
|--|---------------------------------------|--------------|----|---------------------|---|-------------------------|----|
| 2.1 Denumirea disciplinei | Contractele comerciale internaționale | | | | | | |
| 2.2 Titularul activităților de curs | Prof. Dr. Carmen Tamara Ungureanu | | | | | | |
| 2.3 Titularul activităților de seminar | Prof. Dr. Carmen Tamara Ungureanu | | | | | | |
| 2.4 An de studiu | I | 2.5 Semestru | II | 2.6 Tip de evaluare | E | 2.7 Regimul disciplinei | OB |

* OB – Obligatoriu / OP – Opțional

3. Timpul total estimat (ore pe semestru și activități didactice)

| | | | | | |
|--|----|---------------------|----|------------------------|-----|
| 3.1 Număr de ore pe săptămână | 3 | din care: 3.2 curs | 2 | 3.3. seminar/laborator | 1 |
| 3.4 Total ore din planul de învățământ | 36 | din care: 3.5. curs | 24 | 3.6. seminar/laborator | 12 |
| Distribuția fondului de timp | | | | | ore |
| Studiu după manual, suport de curs, bibliografie și altele | | | | | 30 |
| Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren | | | | | 20 |
| Pregătire seminarii/laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri | | | | | 27 |
| Tutoriat | | | | | 2 |
| Examinări | | | | | 10 |
| Alte activități..... | | | | | 0 |
| 3.7 Total ore studiu individual | | | | | 89 |
| 3.8 Total ore pe semestru | | | | | 125 |
| 3.9 Număr de credite | | | | | 5 |

4. Precondiții (dacă este cazul)

| | |
|-------------------|---|
| 4.1 De curriculum | Noțiuni de dreptul comerțului internațional |
| 4.2 De competențe | |

5. Condiții (dacă este cazul)

| | |
|--|--|
| 5.1 De desfășurare a cursului | |
| 5.2 De desfășurare a seminarului/laboratorului | |



6. Competențe specifice acumulate

| | |
|--------------------------------|--|
| Competențe profesionale | C1. Capacitatea de a califica un contract comercial internațional. C2. Capacitatea de a stabili competența instanței statale sau arbitrale sesizate pentru soluționarea unui litigiu privind un contract comercial internațional. C3. Capacitatea de a identifica legea aplicabilă pentru soluționarea fondului litigiului privind un contract comercial internațional. C4. Capacitatea de a înțelege și utiliza clauzele care pot fi inserate în contractele comerciale internaționale. C5. Capacitatea de a înțelege și interpreta conținutul contractelor comerciale internaționale. |
| Competențe transversale | CT1. Înțelegerea rolului contractului comercial internațional în relațiile comerciale internaționale. CT2. Utilizarea cunoștințelor din materia contractelor comerciale internaționale pentru analiza modurilor alternative de soluționare a litigiilor în domeniu. CT3. Conștientizarea avantajelor și dezavantajelor progresului în domeniul formării contractelor comerciale internaționale. |

7. Obiectivele disciplinei (din grila competențelor specifice acumulate)

| | |
|-----------------------------------|--|
| 7.1. Obiectivul general | Introducerea studenților masteranzi în mediul dreptului comerțului internațional. Calificarea unui contract comercial internațional, prin apelarea la regulile de bază aplicabile diferitelor tipuri de contracte. Înțelegerea problemelor specifice unui litigiu privind un contract comercial internațional, prin stabilirea instanței competente să soluționeze litigiul și, apoi, a legii aplicabile fondului acestuia. Interpretarea și utilizarea clauzelor specifice diferitelor tipuri de contracte comerciale internaționale. |
| 7.2. Obiectivele specifice | La finalizarea cu succes a acestei discipline, studenții vor fi capabili să: <ul style="list-style-type: none">▪ Explice modul de încheiere, interpretare și executare a contractului comercial internațional.▪ Describe pașii pe care trebuie să îi urmeze un justițiabil/avocat/judecător/arbitru pentru a ajunge la soluționarea unui litigiu referitor la un contract comercial internațional.▪ Utilizeze regulile aplicabile diferitelor tipuri de contracte comerciale internaționale pentru a putea califica un contract comercial internațional.▪ Analizeze clauzele contractuale dintr-un contract comercial internațional. |

8. Conținut

| 8.1 | Curs | Metode de predare | Observații (ore și referințe bibliografice) |
|------------|--|------------------------------------|---|
| 1. | Noțiuni introductive. Contractul comercial internațional. Negocierea contractelor – contractele de adeziune | Predare interactivă. Dezbatere. | Prelegere – 2 ore |
| 2. | Legea aplicabilă contractului comercial internațional. Norme conflictuale. Norme materiale uniforme. Lex mercatoria. Limitele aplicării legii alese | Predare interactivă. Dezbatere. | Prelegere - 2 ore |



| | | | |
|-----|---|------------------------------------|-------------------|
| 3. | Principiile UNIDROIT. Încheierea, interpretarea și executarea contractului comercial internațional. Principiile UNIDROIT și forța majoră | Predare interactivă. Dezbateri. | Prelegere - 2 ore |
| 4. | Datele (personale și nepersonale) în contractele de comerț internațional | Predare interactivă. Dezbateri. | Prelegere - 2 ore |
| 5. | Contracte comerciale utilizate în comerțul internațional. Contractul de vânzare internațională. Piața celulelor umane de reproducere | Predare interactivă. Dezbateri. | Prelegere - 2 ore |
| 6. | Contracte comerciale utilizate în comerțul internațional. Contractul de vânzare internațională. Vânzarea precedată de publicitatea comercială | Predare interactivă. Dezbateri. | Prelegere - 2 ore |
| 7. | Contracte comerciale utilizate în comerțul internațional. Contractul de transport internațional. | Predare interactivă. Dezbateri. | Prelegere - 2 ore |
| 8. | Contracte comerciale utilizate în comerțul internațional. Contractul de intermediere. Platforma – intermediar-în economia colaborativă | Predare interactivă. Dezbateri. | Prelegere - 2 ore |
| 9. | Contracte comerciale utilizate în comerțul internațional. Contractul internațional de investiții | Predare interactivă. Dezbateri. | Prelegere - 2 ore |
| 10. | Contracte comerciale utilizate în comerțul internațional. Contractul de licență. Contractul de know-how. | Predare interactivă. Dezbateri | Prelegere - 2 ore |
| 11. | Contracte comerciale utilizate în comerțul internațional. Contractul de leasing. Clauza <i>hell or high water</i> | Predare interactivă. Dezbateri. | Prelegere - 2 ore |
| 12. | Contracte comerciale utilizate în comerțul internațional. Contractul de factoring. <i>Sovereign debt</i> | Predare interactivă. Dezbateri. | Prelegere - 2 ore |

Bibliografie**Referințe principale:**

1. Carmen Tamara Ungureanu, *Drept internațional privat european în raporturi de comerț internațional*, Editura Hamangiu, București, 2021
2. Carmen Tamara Ungureanu, *Dreptul comerțului internațional*, Editura Hamangiu, București, 2018.
3. Ioan Macovei, *Tratat de drept al comerțului internațional*, Editura Universul Juridic, București, 2014.
4. Dragoș-Alexandru Sitaru, Șerban-Alexandru Stănescu, *Dreptul comerțului internațional - Tratat - Partea generală și partea Specială*, ediția a II-a revizuită și adăugită, Editura Universul Juridic, București, 2017.

Articole publicate de autori români și străini în reviste de specialitate.

| | | | |
|-----|---------------------|-------------------|--|
| 8.2 | Seminar / Laborator | Metode de predare | Observații (ore și referințe bibliografice) |
|-----|---------------------|-------------------|--|



| | | | |
|----|--|--|-----------------|
| 1. | Datele în contractele de comerț internațional | Prezentare și dezbateri. Studii de caz | Seminar - 2 ore |
| 2. | Contracte comerciale internaționale legate de publicitatea comercială online și tradițională. Regimul juridic al <i>influencerilor</i> și situația contractelor încheiate de aceștia pe piața internațională | Studii de caz. Dezbateri. | Seminar - 2 ore |
| 3. | Contractele comerciale internaționale specifice economiei colaborative. Rolul platformei online | Studii de caz. Dezbateri. | Seminar - 2 ore |
| 4. | Responsabilitatea socială a întreprinderilor în încheierea contractelor de comerț internațional | Dezbateri pe marginea unui articol din doctrină. Aplicații practice. | Seminar - 2 ore |
| 5. | Clauzele abuzive în contractele comerciale internaționale. | Dezbateri pe marginea unui articol din doctrină. Aplicații practice. | Seminar - 2 ore |
| 6. | Finanțarea litigiilor de comerț internațional. Finanțarea arbitrajului comercial internațional și de investiții | Prezentare și dezbateri. | Seminar - 2 ore |

Bibliografie

1. Carmen Tamara Ungureanu, *Dreptul comerțului internațional*, Editura Hamangiu, București, 2018.
2. Ioan Macovei, *Tratat de drept al comerțului internațional*, Editura Universul Juridic, București, 2014.
3. Dragoș-Alexandru Sitaru, Șerban-Alexandru Stănescu, *Dreptul comerțului internațional - Tratat - Partea generală și partea Specială*, ediția a II-a revizuită și adăugită, Editura Universul Juridic, București, 2017.

Articole publicate de autori români și străini în reviste de specialitate, care vor fi recomandate masteranzilor pentru fiecare activitate de seminar în parte și vor fi puse la dispoziția acestora, fie prin email, fie prin platforma *elearning*/ platforma Microsoft Teams

9. Coroborarea conținutului disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității, asociațiilor profesionale și angajatorilor reprezentativi din domeniul aferent programului

Cunoștințele dobândite la materia „Contractele comerciale internaționale” vor asigura integrarea în programele din domeniu. Pentru a satisface așteptările reprezentanților comunității, asociațiilor profesionale și angajatorilor reprezentativi aceste cunoștințe trebuie valorizate prin coroborarea cu cele acumulate în alte materii din sfera dreptului comerțului internațional și al dreptului afacerilor.

10. Evaluare

| Tip activitate | 10.1 Criterii de evaluare | 10.2 Metode de evaluare | 10.3 Pondere în nota finală (%) |
|-------------------------|--|--|---------------------------------|
| 10.4 Curs | Participare activă, însușirea noțiunilor teoretice. | Examen scris în sala de curs sau pe platforma <i>elearning</i> | 70% |
| 10.5 Seminar/ Laborator | Participare activă, aplicarea practică a cunoștințelor dobândite la curs prin studii | Prezentare a unor studii de caz; prezentare a doctrinei relevante în materia | 30% |



| | | | |
|--|--------|----------------------|--|
| | de caz | tematicii de seminar | |
| 10.6 Standard minim de performanță | | | |
| Calificarea contractelor comerciale internaționale și cunoașterea regulilor de bază aplicabile fiecărui tip de contract. | | | |

Data completării

22.09.2021

Titular de curs
Prof. Dr. Carmen Tamara
UNGUREANUTitular de seminar
Prof. Dr. Carmen Tamara
UNGUREANU

Data avizării în departament

24.09.2021

Director de departament

Conf. Univ. Dr . Septimiu Vasile PANAINTE