



FIȘA DISCIPLINEI

1. Date despre program

1.1 Instituția de învățământ superior	Universitatea “Alexandru Ioan Cuza” din Iași
1.2 Facultatea	Facultatea de Drept
1.3 Departamentul	Drept privat
1.4 Domeniul de studii	Drept
1.5 Ciclu de studii	I - Studii de Licență
1.6 Programul de studii / Calificarea	Drept

2. Date despre disciplină

2.1 Denumirea disciplinei	Contracte între întreprinzători						
2.2 Titularul activităților de curs	Lector univ. dr. Olga Andreea Urda						
2.3 Titularul activităților de seminar	Lector univ. dr. Olga Andreea Urda						
2.4 An de studiu	IV	2.5 Semestru	2	2.6 Tip de evaluare	EVP	2.7 Regimul disciplinei*	OP

* OB – Obligatoriu / OP – Opțional

3. Timpul total estimat (ore pe semestru și activități didactice)

3.1 Număr de ore pe săptămână	3	din care: 3.2 curs	2	3.3 seminar/laborator	2
3.4 Total ore din planul de învățământ	48	din care: 3.5 curs	24	3.6 seminar/laborator	24
Distribuția fondului de timp					ore
Studiu după manual, suport de curs, bibliografie și altele					20
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren					12
Pregătire seminarii/laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					20
Tutoriat					0
Examinări					3
Alte activități					0
3.7 Total ore studiu individual					30
3.8 Total ore pe semestru					78
3.9 Număr de credite					4

4. Precondiții (dacă este cazul)

4.1 De curriculum	Drept civil – Teoria obligațiilor Drept civil – Contracte Drept comercial
4.2 De competențe	- Capacitate de sinteză și de analiză. - Capacitate de interpretare a unei norme juridice. - Capacitate de înțelegere a dispozițiilor legale și de corelare a acestora.

5. Condiții (dacă este cazul)

5.1 De desfășurare a cursului	Nu este cazul
5.2 De desfășurare a seminarului/ laboratorului	Nu este cazul

**6. Competențe specifice acumulate**

Competențe profesionale	C1. Însușirea, fixarea și utilizarea adecvată a conceptelor și teoriilor din domeniul contractelor între întreprinzători. C2. Capacitatea de a înțelege și de a analiza noțiunile caracteristice din sfera dreptului contractelor între profesioniști. C3. Interpretarea normelor de drept comercial și aplicarea lor corectă în rezolvarea de situații concrete intervenite în negocierea contractelor între profesioniști. C4. Capacitatea de a interpreta și de a corobora textele legale incidente în materie.
Competențe transversale	CT1. Aplicarea tehnicilor de muncă eficientă în echipă CT2. Însușirea aptitudinii de a evidenția situațiile practice care cad sub incidența normelor incidente în contractelor între întreprinzători . CT3. Evidențierea abilităților de rezolvare eficientă a unor probleme specifice, atât în mod individual, cât și prin probarea abilităților de efort integrat în cadrul unui colectiv.

7. Obiectivele disciplinei (din grila competențelor specifice acumulate)

7.1 Obiectivul general	Disciplina își propune transmiterea de cunoștințe de ordin conceptual și tehnico-juridic cu referire la principalele direcții din legislația, doctrina și practica în materie contractelor între întreprinzători cu referire la evoluția normelor de drept comercial, abordarea fiind utilă în desfășurarea profesiei de magistrat, avocat, practician în insolvență, jurist.
7.2 Obiectivele specifice	La finalizarea cu succes a acestei discipline, studenții vor fi capabili să: ▪ Precizeze regulile speciale aplicabile contractelor între întreprinzători ▪ Descrie maniera în care se negociază contractele între întreprinzători ▪ Utilizeze dispozițiile legale în vigoare, cunoștințele dezvoltate în doctrina de specialitate și jurisprudența obligatorie în domeniu, pentru a soluționa în mod corect situațiile practice. ▪ Analizeze regulile specifice contractelor între întreprinzători și să le aplice în mod corect la situațiile practice ▪ Calculeze impactul produs, în practică, ca urmare a unei potențiale modificări normative având în vedere dinamica normelor incidente între profesioniști

8. Conținut

8.1	Curs (14 x 3h.)	Metode de predare	Observații (ore și referințe bibliografice)
1.	Curs I. Aspecte generale privind contractele între întreprinzători	Prelegere interactivă; Expunere antrenantă; Dezbateri dinamice; Dialog constructiv.	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2 ori 3; capitole din referințele suplimentare; legislația aferentă
2.	Curs II. Reguli specifice, incidente în raporturile juridice dintre profesioniști. Obligațiile profesioniștilor-comercianți	Prelegere interactivă; Expunere antrenantă; Dezbateri dinamice; Dialog constructiv.	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2 ori 3; capitole din referințele suplimentare; legislația aferentă
3.	Curs III. Contractul de furnizare	Prelegere interactivă; Expunere antrenantă; Dezbateri dinamice; Dialog constructiv.	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2 ori 3; capitole din referințele suplimentare; legislația aferentă



4.	Curs IV. Contractul de mandat	Prelegere interactivă; Expunere antrenantă; Dezbateri dinamice; Dialog constructiv.	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2 ori 3; capitole din referințele suplimentare; legislația aferentă
5.	Curs V. Contractul de consignație și contractul de comision	Prelegere interactivă; Expunere antrenantă; Dezbateri dinamice; Dialog constructiv.	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2 ori 3; capitole din referințele suplimentare; legislația aferentă
6.	Curs VI. Contractul de agenție	Prelegere interactivă; Expunere antrenantă; Dezbateri dinamice; Dialog constructiv.	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2 ori 3; capitole din referințele suplimentare; legislația aferentă
7.	Curs VII. Contractul de asociere în participațiune	Prelegere interactivă; Expunere antrenantă; Dezbateri dinamice; Dialog constructiv.	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2 ori 3; capitole din referințele suplimentare; legislația aferentă
8.	Curs VIII. Contractul de cont curent	Prelegere interactivă; Expunere antrenantă; Dezbateri dinamice; Dialog constructiv.	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2 ori 3; capitole din referințele suplimentare; legislația aferentă
9.	Curs IX. Contractul de expediție	Prelegere interactivă; Expunere antrenantă; Dezbateri dinamice; Dialog constructiv.	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2 ori 3; capitole din referințele suplimentare; legislația aferentă
10.	Curs X. Contractul de leasing	Prelegere interactivă; Expunere antrenantă; Dezbateri dinamice; Dialog constructiv.	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2 ori 3; capitole din referințele suplimentare; legislația aferentă
11.	Curs XI. Contractul de vânzare	Prelegere interactivă; Expunere antrenantă; Dezbateri dinamice; Dialog constructiv.	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2 ori 3; capitole din referințele suplimentare; legislația aferentă
12.	Curs XII. Contractul de franciza	Prelegere interactivă; Expunere antrenantă; Dezbateri dinamice; Dialog constructiv.	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2 ori 3; capitole din referințele suplimentare; legislația aferentă

Bibliografie**Referințe principale:**

1. Urda Olga-Andreea, *Drept comercial român*, Ed. a IV-a, Ed. Universul Juridic, București, 2022.
2. CĂRPENARU S., *Tratat de drept comercial român*, Ediția a IV-a, revăzută și adăugită, Ed. Universul Juridic, București, 2019
3. NEMEȘ V., *Drept comercial*. Ediția a 2-a revizuită și adăugită, Ed. Hamangiu, București, 2021
4. Vasile Nemeș, Gabriela Fierbințeanu, *Dreptul contractelor civile și comerciale*, Ed. Hamangiu, București, 2022

Referințe suplimentare:

1. GHEORGHE C., *Drept comercial român*, Ed. C.H. Beck, București, 2013
2. MIHĂILĂ Ș., Dumitrescu A.-D., *Drept comercial român*, Ed. C.H. Beck, București, 2013
3. POPA S., *Drept comercial. Introducere. Persoana fizică. Persoana juridică*, Ed. Universul Juridic, București, 2014
4. ANGHENI S., *Drept comercial. Profesioniștii-comercianți*, Ed. C.H. Beck, București, 2013

**Legislație și jurisprudență obligatorie:****Noul Cod Civil****Legea nr. 31/1990****O.U.G. nr. 44/2008****Legea nr. 26/1990****Legea nr. 265/2022****Legea nr. 222/2023****Resurse internet:**www.juridice.rowww.dreptonline.rowww.portal.just.roWWW.legeaz.net.rowww.lege5.ro

8.2	Seminar / Laborator	Metode de predare	Observații (ore și referințe bibliografice)
1.	Seminar I. Aspecte generale privind contractele între întreprinzători	Problematizarea, conversație - Dezbateri / analiză spețe. - Ascultare / verificare însușire cunoștințe;	2h
2.	Seminar II. Reguli specifice, incidente în raporturile juridice dintre profesioniști. Obligațiile profesioniștilor-comercianți	Problematizarea, conversație - Dezbateri / analiză spețe. - Ascultare / verificare însușire cunoștințe;	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2,3,4,5,6; capitole din referințele practice 7,8; legislația aferentă
3.	Seminar III. Contractul de furnizare	Problematizarea, conversație - Dezbateri / analiză spețe. - Ascultare / verificare însușire cunoștințe;	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2,3,4,5,6; capitole din referințele practice 7,8; legislația aferentă
4.	Seminar IV. Contractul de mandat	Problematizarea, conversație - Dezbateri / analiză spețe. - Ascultare / verificare însușire cunoștințe;	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2,3,4,5,6; capitole din referințele practice 7,8; legislația aferentă
5.	Seminar V. Contractul de consignație și contractul de comision	Problematizarea, conversație - Dezbateri / analiză spețe. - Ascultare / verificare însușire cunoștințe;	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2,3,4,5,6; capitole din referințele practice 7,8; legislația aferentă
6.	Seminar VI. Contractul de agenție	Problematizarea, conversație - Dezbateri / analiză spețe. - Ascultare / verificare însușire cunoștințe;	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2,3,4,5,6; capitole din referințele practice 7,8; legislația aferentă
7.	Seminar VII. Contractul de asociere în participațiune	Problematizarea, conversație - Dezbateri / analiză spețe. - Ascultare / verificare însușire cunoștințe;;	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2,3,4,5,6; capitole din referințele practice 7,8; legislația aferentă



8.	Seminar VIII. Contractul de cont curent	Problematizarea, conversație - Dezbateri / analiză spețe. - Ascultare / verificare însușire cunoștințe;	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2,3,4,5,6; capitole din referințele practice 7,8; legislația aferentă
9.	Seminar IX. Contractul de expediție	Problematizarea, conversație - Dezbateri / analiză spețe. - Ascultare / verificare însușire cunoștințe;	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2,3,4,5,6; capitole din referințele practice 7,8; legislația aferentă
10.	Seminar X. Contractul de leasing	Problematizarea, conversație - Dezbateri / analiză spețe. - Ascultare / verificare însușire cunoștințe;cunoștințe;	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2,3,4,5,6; capitole din referințele practice 7,8; legislația aferentă
11.	Seminar XI. Contractul de vânzare	Problematizarea, conversație - Dezbateri / analiză spețe. - Ascultare / verificare însușire cunoștințe;	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2,3,4,5,6; capitole din referințele practice 7,8; legislația aferentă
12.	Seminar XII. Contractul de franciza	Problematizarea, conversație - Dezbateri / analiză spețe. - Ascultare / verificare însușire cunoștințe;	2 h – capitolul aferent din referința principală 1,2,3,4,5,6; capitole din referințele practice 7,8; legislația aferentă

Bibliografie

1. Urda Olga-Andreea, *Drept comercial român*, Ed. a IV-a, Ed. Universul Juridic, București, 2022.
2. ANGHENI S., *Drept comercial. Profesioniștii-comercianți*, Ed. C.H. Beck, București, 201
3. CĂRPENARU S., *Tratat de drept comercial român*, Ediția a IV-a, revăzută și adăugită, Ed. Universul Juridic, București, 2019
4. GHEORGHE C. , *Drept comercial român*, Ed. C.H. Beck, București, 2013
5. MIHĂILĂ Ș., Dumitrescu A.-D., *Drept comercial român*, Ed. C.H. Beck, București, 2013
6. NEMEȘ V., *Drept comercial*. Ediția a 4-a revizuită și adăugită, Ed. Hamangiu, București, 2021
7. POPA S., *Drept comercial. Introducere. Persoana fizică. Persoana juridică*, Ed. Universul Juridic, București, 2014
8. Urda Olga-Andreea, *GHID PRACTIC pentru înființarea și modificarea societăților cu răspundere limitată și a societăților pe acțiuni*, Ed. Universul Juridic, București, 2016.
9. Vasile Nemeș, Gabriela Fierbințeanu, *Dreptul contractelor civile și comerciale*, Ed. Hamangiu, București, 2022

Legea nr. 26/1990**Legea nr. 265/2022****Legea nr. 222/2023****9. Coroborarea conținutului disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității, asociațiilor profesionale și angajatorilor reprezentativi din domeniul aferent programului**

Disciplina are rolul de a conduce la perfecționarea celor care profesează sau care urmează să profeseze în domeniul juridic, contribuind la cultura profesională a tuturor specialiștilor în drept (judecători, procurori, avocați, consilieri juridici, practicieni în insolvență etc.) și în special a celor în dreptul comercial.

10. Evaluare



Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere în nota finală (%)
10.4 Curs	Înțelegerea și însușirea noțiunilor specifice din materia Contractelor între întreprinzători - Probarea înțelegerii / stăpânirii corespunzătoare a aspectelor teoretice / practice predate / parcurse în timpul semestrului	EVP	EVP 100% * (promovarea seminarului este o condiție de îndeplinit pentru a se putea susține evaluarea finală în sesiunea ordinară – nepromovarea seminarului implică evaluarea finală doar în sesiunea de restanțe)
10.5 Seminar/ Laborator	Implicarea în cadrul discuțiilor purtate cu privire la temele de seminar; Gradul de înțelegere a noțiunilor specifice materiei.	Evaluare pe baza răspunsurilor la întrebările formulate; Teste pe parcursul semestrului.	
10.6 Standard minim de performanță			
Participare activă la seminarii. Soluționarea de o manieră satisfăcătoare a subiectelor de teorie din materia studiată Capacitatea de a oferi soluții unor probleme practice ivite în funcționarea societăților reglementate de Legea nr. 31/1990			

Data completării
29.09.2024

Titular de curs
Lector univ. dr. Olga-Andreea Urda

Titular de seminar
Lector univ. dr. Olga-Andreea Urda

Data avizării în departament
29.09.2024

Director de departament
Conf. univ. dr. Septimiu Vasile Panainte